

## **COPYPLAN GmbH & Co. KG**

COPYPLAN ist ein Düsseldorfer Fachhandelsunternehmen für den Vertrieb von multifunktionalen Drucksystemen, gegründet im Jahr 2001. COPYPLAN hat sich als 100 prozentiger Dienstleister im Bereich Output Management und IT-Lösungen schon in wenigen Jahren einen Namen gemacht. Das Angebot von Seitenpreiskonzepten mit einem einhergehenden Consulting Leistungsportfolio rundet das überzeugende Profil ab. Viele zufriedene Kunden bestätigen das.

Durch eine langfristig angelegte Partnerschaft mit den Herstellern **CANON, RICOH** und **KYOCERA** bietet COPYPLAN ein nahezu unerschöpfliches Leistungspotenzial mit zukunftsweisender Technologie.

Durch den Einsatz von ebenfalls langgedienten sowie erfahrenen Spezialisten aus den Bereichen Technik, IT und Administration gewähren wir zum einen sehr kurze Reaktionszeiten, und zum anderen eine reibungslose Abwicklung der uns gestellten Aufgaben.

Im Rahmen unseres weiteren Wachstums suchen wir zum nächstmöglichen Termin

## **Vertriebsmitarbeiter (m/w) für den Großraum Düsseldorf**

### **Ihre Aufgaben**

- Sie sind zuständig für die Bedarfs- und Potentialermittlung bei möglichen Kunden, bauen neue Kundenbeziehungen über telefonische Ansprache auf und pflegen bestehende Kundenkontakte
- Sie kalkulieren Angebote, führen Vertragsverhandlungen und sind behilflich bei der Entwicklung von kundenspezifischen Lösungen

### **Ihr Profil**

- Sie verfügen über eine kaufmännische Ausbildung oder eine vergleichbare Berufserfahrung
- Sie haben Erfahrung im Außendienst (Ist von Vorteil aber keine Voraussetzung)

- Sie zeichnen sich aus durch Akquisitionsstärke und Verhandlungsgeschick
- Zu Ihren Stärken zählen kundenorientiertes Denken und Handeln sowie ergebnisorientierte Arbeitsweise
- Sie überzeugen durch sicheres Auftreten bei Entscheidern aller Ebenen
- Sie haben einen eisernen Willen zum Erfolg und bringen viel Fleiß in Ihre Aufgabe mit ein, um Ihre Ziele zu erreichen
- Den sicheren Umgang mit MS-Office Produkten setzen wir voraus

### **Unser Angebot**

- Eine herausfordernde, vielseitige und eigenverantwortliche Aufgabenstellung sowie eine gezielte Einarbeitung
- Ein etabliertes Unternehmen mit hohem Wachstumspotenzial für die Zukunft
- Neben einem neutralen Firmenwagen bieten wir Ihnen ein attraktives Einkommen, das durch erfolgsabhängige Provision abgerundet wird.